
HANCOCK ASSET MANAGEMENT BRASIL LTDA.

**POLÍTICA DE RATEIO E DIVISÃO DE ORDENS
POLICY ON ASSESSMENT AND DISTRIBUTION OF INVESTMENT ORDERS**

São Paulo, junho de 2019.

POLÍTICA DE RATEIO E DIVISÃO DE ORDENS

1.1. Introdução

A Hancock Asset Management Brasil Ltda. ("Hancock Brasil") está registrada junto à Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") para desempenhar atividades de distribuição de valores mobiliários e administração de carteiras de títulos e valores mobiliários, inclusive carteiras de fundos de investimentos. A Hancock Brasil é uma subsidiária indireta do Hancock Natural Resource Group, Inc. ("HNRG"), uma administradora profissional de ativos florestais, ativos do agronegócio e ativos de energia renovável para instituições, registrada como consultora de investimentos junto à U.S. Securities and Exchange Commission. O HNRG é uma subsidiária integral indireta da John Hancock Life Insurance Company (EUA) ("JHUSA"), a qual é uma subsidiária integral indireta da Manulife Financial Corporation (uma companhia aberta) ("MFC"). Quaisquer referências nesta política ao "Grupo HNRG" dizem respeito ao HNRG e às empresas por ele controladas, inclusive a Hancock Brasil, sendo que quaisquer referências ao "Grupo MFC" dizem respeito ao MFC e às companhias por ele controladas, inclusive a JHUSA, o HNRG e a Hancock Brasil.

POLICY ON ASSESSMENT AND DISTRIBUTION OF INVESTMENT ORDERS

1.1. Introduction

Hancock Asset Management Brasil Ltda. ("Hancock Brasil") is registered with the Brazilian Securities Commission ("CVM") to perform the activity of distribution of securities and securities portfolio management, including the management of investment funds' portfolios. Hancock Brasil is an indirect subsidiary of Hancock Natural Resource Group, Inc. ("HNRG"), a U.S.-based professional manager of timberland, farmland and renewable energy assets for institutions and it is registered as an investment adviser with the U.S. Securities and Exchange Commission. HNRG is an indirect wholly owned subsidiary of John Hancock Life Insurance Company (U.S.A.) ("JHUSA"), which is an indirect wholly owned subsidiary of Manulife Financial Corporation (a public company) ("MFC"). References in this policy to "HNRG Group" means HNRG and the companies it controls, including Hancock Brasil, and references to "MFC Group" mean MFC and the companies it controls, including JHUSA, HNRG and Hancock Brasil.

A política da Hancock Brasil, com relação a oportunidades de investimento, é tratar todos os clientes de maneira justa e razoável e de acordo com as obrigações contratuais e fiduciárias. Com exceção dos programas de investimento especializados e operações secundárias e de coinvestimento, nenhum cliente, seja conta administrada, *fund-of-funds* de cliente individual ou fundo combinado ou *fund-of-funds*, será favorecido em relação a qualquer outro cliente por qualquer motivo, incluindo, entre outros, a remuneração a ser paga à Hancock Brasil pelo cliente.

A finalidade desta política é assegurar que:

- (i) a alocação das oportunidades de investimento entre seus clientes seja justa e razoável;
- (ii) cada investimento seja adequado aos clientes a quem esse investimento for realizado ou recomendado; e
- (iii) não existam quaisquer outros clientes a quem esse investimento seja adequado.

1.2. Conflitos de Interesse:

As oportunidades de investimento poderão ser adequadas a diversos clientes da Hancock Brasil. A Hancock Brasil aloca as oportunidades de investimento entre seus clientes de

Hancock Brasil policy with respect to investment opportunities is to treat all clients in a fair and reasonable manner and in accordance with contractual obligations and fiduciary duties. Except in the case of specialized investment programs and secondary and co-investment transactions, no client, whether managed account, single client fund-of-funds or co-mingled fund or fund-of-funds, will be favored over any other client for any reason, including but not limited to, the compensation payable to Hancock Brasil by the client.

The purpose of this policy is to ensure that:

- (i) the allocation of investment opportunities among its clients is fair and reasonable;
- (ii) each investment is suitable to the client(s) to whom such investment is made or recommended; and
- (iii) there are no other clients to whom such investment is suitable.

1.2. Conflicts of Interest:

Investment opportunities may be appropriate for multiple clients of Hancock Brasil. Hancock Brasil allocates investment opportunities among its clients in accordance with

acordo com a política e os procedimentos de alocação de investimento da Hancock Brasil. A política geral da Hancock Brasil, com relação a oportunidades de investimento, é tratar todos os clientes de maneira justa e razoável e de acordo com as obrigações contratuais e fiduciárias. A política e os procedimentos de investimento com relação a fundos de investimento exigem que a Hancock Brasil considere uma variedade de fatores ao fazer as determinações de alocação, incluindo: (i) o compromisso disponível de cada cliente; (ii) as restrições impostas pelo gestor do fundo subjacente; (iii) as diretrizes de investimento, aplicáveis a cada cliente, bem como os planos estratégicos e as carteiras atuais dos clientes; (iv) as oportunidades de investimento que deverão estar disponíveis à Hancock Brasil no mercado durante os próximos meses; (v) o ambiente atual do mercado; (vi) o perfil de risco/retorno dos clientes; e (vii) outros fatores que a Hancock Brasil considere relevantes. Ao considerar esses fatores, a Hancock Brasil fará avaliações subjetivas e poderá, não necessariamente, alocar oportunidades de investimento entre todos os clientes da Hancock Brasil em bases proporcionais. Os fundos de investimento que tenham foco específico em uma região terão prioridade nas oportunidades de investimento na região aplicável. Com relação a investimentos secundários e

Hancock Brasil's investment allocation policy and procedures. Hancock Brasil's overall policy with respect to investment opportunities is to treat all clients in a fair and reasonable manner and in accordance with contractual obligations and fiduciary duties. The investment allocation policy and procedures with respect to investment funds require Hancock Brasil to consider a variety of factors in making allocation determinations, including (i) the commitment available from each client, (ii) restrictions imposed by the manager of the underlying fund, (iii) the investment guidelines, applicable to each client, as well as the strategic plans and current portfolios of the clients, (iv) investment opportunities expected to be available to Hancock Brasil in the market during the next months, (v) the current market environment, (vi) the clients' risk/return profile, and (vii) such other factors as Hancock Brasil believes are relevant. In considering these factors, Hancock Brasil will make subjective judgments and may not necessarily allocate investment opportunities among all of Hancock Brasil's clients on a pro rata basis. Investment funds that have a particular regional focus will have first priority for investment opportunities in the applicable region. With respect to secondary investments and co-investments, the governing documents for Hancock Brasil's funds provide, in certain cases, that investment opportunities sourced by Hancock Brasil

coinvestimentos, os documentos estatutários dos fundos da Hancock Brasil estipulam, em determinados casos, que as oportunidades de investimento adquiridas pela Hancock Brasil, que se ajustem à estratégia de investimento do fundo, devem ser oferecidas em primeiro lugar ao fundo antes de outros clientes da Hancock Brasil e, em outros casos, permitem que as oportunidades de investimento sejam compartilhadas com outros fundos e clientes da Hancock Brasil.

that fit the fund's investment strategy must be offered first to the fund before other clients of Hancock Brasil and, in other cases, permit investment opportunities to be shared with other funds and clients of Hancock Brasil.